

惠達特搜全球新聞

協會動態

拉美鋼鐵製造商協會： CBAM 可能增加鋼鐵貿易緊張局勢並抬高價格



拉丁美洲鋼鐵製造商協會 (Alacero) 執行董事 Alejandro Wagner 先生接受標普全球商品透視 (S&P Global Commodity Insights) 的採訪時表示，CBAM 有可能加劇拉丁美洲鋼鐵貿易的緊張局勢。Wagner 說，CBAM 可能會進一步促使那些受到影響的其他地區，尤其是中國，透過貿易轉移將鋼鐵輸進拉丁美洲。中國今年已經增加了對拉丁美洲的鋼材出口。

隨著市場變得更加防衛性，加上減碳成本和 CBAM 相關官僚機構成本增加，一些地區的鋼鐵價格也可能上漲，特別是歐盟。Wagner 認為，儘管拉丁美洲鋼鐵製造商協會和國際鋼鐵協會的數據顯示，拉美地區再生能源在其電力網中所佔比例較高，意味著其鋼鐵業的總體碳排放量低於世界平均，但 CBAM 規則的因應可能會是一項挑戰。在拉丁美洲，每生產一噸鋼平均排放 1.6 公噸二氧化碳，而世界平均為 1.9 公噸。拉丁美洲一些地區的鋼廠可以在墨西哥和美國找到新的出口機會。Wagner 說，墨西哥的鋼鐵生產和需求正在成長，原因是正在與美國進行近岸外包，美國的鋼鐵市場更具競爭力。

產業動態

英國對進口鋼產品啟動 日落複審調查

2023 年 9 月 4 日，英國貿易救濟署 (TRA) 發佈公告，對部分進口的鋼產品啟動保障措施日落複審調查。其中涉案產品還包括非合金及其它合金線材。2020 年 10 月 1 日，因應英國國際貿易大臣的申請，英國對進口鋼產品啟動保障措施過渡性立案調查。2021 年 5 月 21 日，英國國際貿易部貿易救濟調查局 (TRID) 對進口鋼產品做出保障措施終裁，與反補貼日落複審調查。



Trade Remedies
Authority

截至 2023 年三月的 26 國碳價

觀察 26 個國家的碳價，可大致區分成三個價格帶，分別是每噸超過 100 美元、每噸 10 到 100 美元、每噸 10 美元以下。烏拉圭的碳價最高，超過 155 美元，其次是約 130 美元的列支敦斯登和約 125 美元的瑞典。包括瑞士、法國、西班牙等歐洲國家和英國的碳稅大部分落在每噸 10 到 100 美元之間。新興國家的南非、哥倫比亞、智利、墨西哥、阿根廷、東南亞的新加坡、亞洲的日本，碳價皆不到 10 美元。烏克蘭和波蘭則最低價不到 1 美元。



土耳其可能是受 CBAM 影響最甚國家之一

土耳其自由日報 (Hurriyet Daily News) 報導，安卡拉產業協會 (ASO) 主席 Seyit 表示，土耳其將可能是被 CBAM 影響最甚國家之一。主席表示，土國無法承受錯過此綠色轉型，轉型延遲將所費不貲。

主席表示，自經濟觀點來看，預期至 2040 年碳稅將耗費土耳其超過 600 億美元。他表示，土耳其未參加印度、中東至歐洲走廊計畫為一項損失，並強調土耳其未自中國一帶一路倡議獲得足夠利益。印度和中國更容易且便宜地進入中東及歐洲市場，意味不久的未來對土耳其的競爭將提高。

CBAM 試行，德國配 套措施還沒譜

德國商報 9 月 28 日報導，CBAM 的主管機關是德國海關總署 (隸屬聯邦財政部) 還是碳排放交易局 (隸屬聯邦經濟部)，目前德國政府內部仍未達成共識。德國工商總會 (DIHK) 外貿主管 Volker Treier 表示，目前受影響的企業還在了解繁雜的規定，並通知外國出口商應提交的資料，由於企業的問題求助無門，現在情勢一片混亂。此外，聯邦批發外貿協會 (BGA) 主席 Dirk Jandura 指出，進口商須依賴國外製造商提供產品的碳足跡資訊。



但資訊可能取得不易，即使取得，目前仍缺乏此方面的專家進行認證，資訊的可靠性及有效性存在漏洞。

另一方面，目前參與國際市場的歐洲製造商雖已獲得免費排放證書，但政策性使證書數量不足以免除整個生產過程的二氧化碳排放成本，僅能部分降低此成本。未來 CBAM 全面取代排放證書的免費配額後，製造商勢將承擔全部排碳成本，此將降低其國際競爭力。如何補償企業以維持國際競爭力，目前也還在喬。



歐盟計劃透過國際合作、全面的多邊氣候協議來確保歐企的出口競爭力。為此，德國總理 Olaf Scholz 已在 G7 峰會推動成立「氣候俱樂部」，盼達成二氧化碳統一價格協議，但目前離達成協議目標尚遠。德國工業聯合會 BDI 的 Carsten Rolle 批評，CBAM 實施在即，但歐盟保護企業出口的配套措施仍遙遙無期。



印度政府祭出螺帽、螺絲及扣件強制性品質標準

印度政府對螺帽、螺絲和扣件實施了強制性品質規範，以遏制不合格商品的進口，促進這些產品的國內生產。除非產品帶有印度標準局(BIS)標誌，否則不得生產、銷售、交易、進口和儲存。產業促進和內部貿易部(DPIIT)於 7 月 21 日發布了相關通知。現在，根據《2016 年印度標準局法案》，禁止生產、儲存和銷售未經印度標準局認證的產品。違反《印度標準局法》的規定，初犯者可被處以兩年以下監禁或至少 20 萬盧比的罰款。

對於第二次及以後的違法行為，罰款將增加到最低 50 萬盧比，最高可達貨物或物品價值的 10 倍。

印度鋼鐵大亨建議政府徵收進口關稅

為對抗美國的關稅和歐洲的碳稅，印度億萬富翁實業家、鋼鐵大亨 Sajjan Jindal 希望政府徵收類似的稅收，來為印度公司創造公平的競爭環境。Sajjan Jindal 在接受採訪時表示：「每個地區都在考慮他們自己的保護措施。美國對鋼鐵徵收進口關稅。歐洲有碳邊境調節機制(CBAM)。歐盟正在透過提供大量的資金來補貼或支持他們自己的產業，而其他地區的企業則沒有得到這種補貼支持。我希望印度也能設置非關稅壁壘或鋼鐵進口壁壘。」

溫室氣體盤查 化糞池甲烷、滅火器都要算

CBAM 申報範圍目前僅包括直接排放、能源間接排放兩大類別，業者首先必須做好溫室氣體盤查，找出排放熱點後再設法減碳。以螺絲扣件產業為例，排放熱電主要是電力，占比約七成以上。溫盤就是要找出上述溫室氣體的排放源(熱點)，並收集排放數據，尤其在溫室氣體盤查標準(ISO 14064-1)當中類別一(直接排放)、類別二(能源間接排放)的排放源，是未來要繳納歐盟 CBAM 碳關稅的基礎。類別一又可細分為固定燃料燃燒源、製程排放、移動源、逸散源；類別二則包含外購電力、外購蒸汽等兩種。

南臺科技大學助理教授吳聰皓解釋，固定燃料燃燒源就是工廠鍋爐、緊急發電機...等，且不同天然氣公司的燃燒低位熱值可能也不一樣，如果引用環保署資料恐無法通過查證。而移動源主要是指車輛，業者過去在總帳系統可能只會記錄汽柴油核銷金額，但現在起還須分別記錄使用量，建議可在總帳系統中備註；若是固定與加油站簽約，有月報表就不用一張一張統計。

至於逸散源，就是所謂的化糞池廢水，計算方式是以整個工廠的年度總人工小時，乘上環保署提供的甲烷排放係數。吳聰皓表示，如果沒有實際的工時紀錄，也可以使用勞工局職災月報表的標準工時去算。至於類別二的部分，吳聰皓指出，有些工廠的製程中會需要使用鍋爐的蒸汽，若本身沒有鍋爐就必須外購，在化工產業較多的桃園地區比較常見，所以那邊也有很多汽電共生廠；他也輔導過一間向大園汽電共生廠外購電力的廠商，其電力排碳係數大約是台電的兩倍，所以未來做溫盤的時候查證單位一定會問得很詳細，來源不同的電會有不同的參數。



螺絲廠苦等訂單 明年續吹冷風

國內螺絲廠9月營收多半不佳，螺絲業的低迷市況尚未解除，例如：燁興9月營收3.80億元、年減24.51%，華祺營收1.28億元、年減44.90%，久陽營收2.20億元、年減50.11%。少數逆勢成長的螺絲廠則有聚亨，營收8.99億元、年增17.63%，官田鋼營收2.85億元、年增14.25%。面對此景，業者大嘆接不到訂單，尤其木螺絲原本預期耶誕節前歐美客戶將有一波「補庫」的訂單，最終還是落空，直言「明年可能也不會好！」他們表示今年上半年木螺絲訂單已經減少30%，下半年市況雪上加霜，訂單直接砍半，而國外客戶大都是下長單，除非俄烏戰爭結束，或者有急單出現，否則今年低迷的市況恐怕將會延續到明年，再加上線材成本高漲，貨櫃海運歐洲線因歐盟自明年1月1日起開徵ETS 碳排附加費推升料運價，這些附加成本使業者必須調漲產品售價轉嫁，會讓螺絲廠經營更加困難。



環境部預告碳費每噸 320 元

行政院副院長鄭文燦在台灣國際智慧能源週、台灣國際淨零永續展致詞時談到，明年將公布碳盤查計算公式與碳費；環境部已預告目前碳費每噸為三二〇元，但有待與經濟部與各產業對話，將在明年討論後實施。環境部長薛富盛先前表示，碳費費率設計不能太便宜，每噸高於十美元（約台幣三二〇元）是必然的，將會參考各國經驗；未來將設有碳費費率審議會，環境部將於年底前預告審議會組織辦法，並由審議會依據排碳狀況、排放源類型、種類、規模等因素來討論、決定。環境權保障基金會研究員林彥廷表示，環境部應在今年底就確定碳費起徵費率，加速碳費規畫期程，在無優惠費率的前提，碳費每噸應從五百元起徵，並以二〇三〇年增加至每噸三千元為目標，逐年調升。

台電為中小企業釋出 5 千萬度綠電上網競標

經濟部長王美花表示，台灣很多企業是國際供應鏈的一員，很多中小企業有減碳需求，但他們常說很難買到綠電，經濟部就跟台電商量，推出「小包裝綠電銷售試辦計畫」，設計多元化跟有彈性的購賣綠電機制與平台。經濟部在10月13日宣布，今年分兩批進行，年底前釋出自建綠電約5,000萬度。

台電發言人蔡志孟表示，台電首度推出小額綠電銷售試辦計畫，選擇自建的兩大案場，包括台南鹽田光電及彰化彰濱光電，分兩階段上架開賣。第一批1000萬度將10月25日上架，第二批是11月15日上架，在網路上公開競標。

考量中小企業的少量需求，推出「1萬度」、「5萬度」兩款，搭配「1年期」、「3年期」、「5年期」，共六種組合、360項商品的小包裝綠電商品投入市場交易，有需要的人可以在經濟部標準檢驗局國家再生能源憑證中心綠電媒合平台上競標，價高者優先依其選擇商品排序結標，預計於2024年開始供電。台電也表示，一個電號僅能得標一個商品，且得標後就不能再參與第二批投標，就是為了讓更多企業能買到綠電，而不是被特定的用電大戶收購走。試辦後看成效如何再進行調整。



廠商動態

印度 JSW 鋼鐵公司為 CBAM 時代做足準備，推出 400 萬噸綠鋼產能

JSW 聯合常務董事兼首席執行長 Jayant Acharya 先生表示，JSW 鋼鐵公司（印度第二大合金製造商）計劃在2030年之前建立一個綠色鋼鐵生產設施，作為其對CBAM的因應。他在接受採訪時說：「我們希望在印度西部建立一個碳排放較低的鋼廠，但須經董事會批准。這樣，我們就能為國際和國內市場提供低碳鋼。」





「它的產能將達到 400 萬噸，計劃於 2030 年投產。我們正試圖分兩部分完成。我們將在 2030 年前完成第一期工程（最多 200 萬噸），剩餘的建設將繼續進行，可能會超過一到兩年。Acharya 補充說，JSW 對該設施的投資將是該公司為其綠色能源轉型計劃所宣布的 1 億盧比投資的補充。作為擴建計畫的一部分，該公司計劃在 2050 年將產能從目前的 2,800 萬噸提高到 5,000 萬噸。（擬議中的）綠色鋼鐵裝置將與採用直接還原鐵（DRI）技術並耗資 1 億盧比的電弧爐廠分開。他說該公司還將在兩年內增加 850 萬噸產能，使產能達到 3,700 萬噸。」



TriMas 公司宣布航太事業新總裁上任

TriMas 宣布任命 Vitaliy Rusakov 為航太事業 TriMas Aerospace 的總裁，自 2023 年 11 月 13 日起生效。他將直接向 TriMas 總裁兼執行長 Thomas Amato 匯報。Rusakov 是航太產業的資深專家，在航太、商業運輸及相關全球製造業務的領導方面擁有超過 25 年經驗。Rusakov 最近期的工作是在 Howmet Aerospace（先前是 Arconic 和 Alcoa 之下的一個部門）擔任 Howmet 緊固系統業務總裁。在此之前，他曾擔任 Arconic 工程產品和解決方案事業的首席營運官，負責管理全球航太和商業客戶的扣件、鍛造件、擠壓件和其他組件的全球營運。在 Alcoa 公司任職期間，Rusakov 還擔任多個營運和領導職務，責任越來越大，主要負責卓越營運和精實生產。他在扣件業的職涯始於加入 Fairchild Fasteners 公司的持續改進組織，在他的職涯早期，他曾在貝恩公司（Bain & Company）擔任諮詢職務。TriMas 總裁兼執行長 Thomas Amato 說：「我非常高興歡迎 Rusakov 加入，成為我們航太事業的新總裁。他在促進航太業成長和提高業績方面有豐富經驗和卓越的業績記錄。我們相信他的背景將有助於推動航太事業的發展。」



Albolt Manufacturing 遷廠至羅克福德

特殊扣件製造商 Albolt Manufacturing 宣布，公司已將業務從伊利諾州艾迪生 (Addison) 遷至羅克福德 (Rockford)。該公司總經理 Jeremy Rubens 在一份新聞稿中表示：「新址空間更大、設施的設計更有效率。由於有更大的佔地面積和更有效的平面設計，我們現在有更多能力更快速生產出客戶所需的獨特特殊扣件。」該公司生產的部分產品包括特殊六角螺栓、套筒、螺柱、螺帽和銷。它成立的時間並不長，於去年剛成立，旨在滿足特定產業對高品質特殊扣件日益增長的需求。



Chin Well
HOLDINGS BERHAD
371551-T

晉緯控股公佈第四季及 2023 年度財報

該公司第四季銷售額為 9,561 萬馬幣，去年同期為 1.968 億馬幣。淨收入為 508 萬馬幣，去年同期為 2,761 萬馬幣。持續經營業務的每股基本收益為 0.017 馬幣，去年同期為 0.096 馬幣。全年銷售額為 4.564 億馬幣，去年同期為 6.578 億馬幣。淨收入為 3,946 萬馬幣，去年同期為 9,599 萬馬幣。持續經營業務的每股基本收益為 0.137 馬幣，去年同期為 0.335 馬幣。



Patriot Bolt and Fastener 公司入榜「2023 Inc. 5000」強企業

2023 - Inc. 宣布，Patriot Bolt and Fastener 在「2023 Inc. 5000」榜單中名列第 1,716 位。該榜單根據 2019 年至 2022 年的收入增長百分比進行排名。此著名的榜單以數據為依據，對經濟中最具活力的群體（獨立創業型企業）當中最成功的公司進行了盤點。

該公司創業者兼執行長 Kris Kolb 表示：「我們的成功要歸功於我們團隊的努力。他們追求卓越、勇於創新、齊心協力的精神使我們達到了新的高度，成為了行業中的佼佼者。」Inc. 2023 年 5000 強企業代表了那些在應對通膨壓力、不斷上漲的資本成本和棘手的徵人挑戰中同時推動收入快速增長的企業。在今年的 500 強企業中，平均三年收入成長率的中位數落在了驚人的 2,238%。今年的 Inc. 5000 強企業在過去三年為經濟增加了 1,187,266 個工作機會。



PATRIOT BOLT



日本 Yamahiro 完成導入自動化倉儲

Yamahiro 公司自去年開始建造的自動化倉庫於 7 月底完工。該倉庫目前處於試運行階段，但該公司正在努力提高運作效率。除了自動化倉庫，該公司還引進了新的彩色噴漆設備，可用於為螺絲上色。此倉庫導入 TOYOTA L&F Rack Sorter B 技術，可容納 9,568 個單位空間。它能快速回應顧客的出貨需求，其分類產品的能力是傳統系統的十倍，同時減少了对人力的需求。收貨和出貨都是自動管理，可減少人力時間和錯誤，從而大大提高工作效率。

GOLDEN ISLESTM **PEDICLE SCREW SYSTEM**

Golden Isles Pedicle 螺絲取得成功，Intelivation Technologies 公司進軍新市場

Golden Isles Pedicle Screw SystemTM 產品拓展新市場。該產品特色是提供多種手術選擇。總裁 Amit Sinha 說：「該產品為 Intelivation 公司取得了巨大成功。用戶反饋非常正面，這不僅是因為它簡化器械和模組化設計使其易於使用，最重要的是，臨床效果和用戶回饋同樣令人信服。」

擁有尖端骨科和脊椎產品的醫療器材公司 Intelivation Technologies 宣布，該公司正透過 Golden

Topp Spine and Orthopedics 公司的 Raymond Topp 博士補充說：「自推出以來，我一直在使用開放式和微創螺絲。從 X 光片上看，我看到了很好的融合效果。Golden Isles Pedicle Screw SystemTM 的模組化設計使我能夠在術中當機立斷，最有效地滿足患者的臨床需求，這是我以前使用過的任何系統都無法比擬的。」在測試版取得初步成功後，Intelivation 計劃向新的地區市場拓展。



中鋼公司成功開發第三代先進高強度汽車用鋼

全球節能減碳趨勢下，各大車廠為降低碳排及提高電動車續航力之需求，積極投入車體輕量化發展，中鋼順應此趨勢，成功研製開發第三代先進高強度汽車用鋼 980TT，不但抗拉強度大於 980MPa，超越核動力潛艇用鋼等級，而且鋼材伸長率亦超過 20%，延展性是同等級傳統鋼材的 1.3 倍，有效解決過去高強度汽車用鋼所面臨的不易加工問題。

中鋼 20 年前即投入汽車用鋼開發，從傳統 270MPa 等級鋼材開始，逐步往高強度發展。在鋼材強度不斷提升且仍要滿足輕量化需求的同時，會面臨到鋼材延展性同步降低的情形，例如：過去中鋼所開發的 980MPa 雙相鋼因無法滿足冷加工成形性的需求，故限縮在汽車車體上之應用。為解決汽車用鋼強度與冷加工成型性相互矛盾的問題，中鋼已成功量產出兼具超高強度及優異成形性的第三代先進高強度鋼 980TT，與 980MPa 雙相鋼相同強度下，加工成形性提升達 1.3 倍以上，可以滿足汽車結構部件嚴苛的冷衝壓加工要求。980TT 不但助力車體輕量化及降低碳排放，也提升中鋼汽車用鋼之供料能力，協助國內汽車零部件業者提升競爭優勢。



中鋼公司



春雨集團

CHUN YU GROUP

最壞情況落底，明年初有望迎來小復甦

春雨在 9 月 20 日舉行法說會，總經理周伯威表示，今年是扣件產業第一次遇到如此長時間不景氣，春雨營運可能出現衰退，不過，最壞情況也就如此，明年狀況不會比今年差，客戶先前高庫存也已逐漸消退，明年初有機會迎來一波小復甦。他表示，歐美市場需求動能熄火，今年前 7 月台灣螺絲螺帽出口量衰退，不過，8 月開始已出現微幅成長，明年市況不會比今年差。

春雨今年上半年營收衰退，主要受到市況不佳影響。不過近期營收已開始止穩，客戶訂單回穩。印尼較不受景氣影響，且當地不斷推出基礎建設，預期下半年展望仍佳。印尼廠一直是春雨海外投資金雞母，周伯威指出，印尼是春雨未來成長機會大的市場，未來印尼廠會有相關資本支出計畫進行新投資。

併購資訊

Shrieve Chemical 併購 Gilbert & Jones 公司

Shrieve Chemical Company 是 Gemspring Capital 的投資組合公司之一，也是一家領先的、具附加價值的化學品經銷商。該公司宣布收購了 Gilbert & Jones，後者是北美地區首屈一指的工業化學品經銷商。Gilbert & Jones 總部位於康乃狄克州新不列顛市，為各行業和應用領域的客戶提供廣泛的產品，包括：航太、水處理、扣件、汽車、電子和其他行業。

Shrieve 執行長 George Fuller 表示：「收購 Gilbert & Jones 完全符合我們的長期發展策略，使我們能夠進一步豐富產品種類，拓展新的市場。我們將共同利用我們的集體優勢和能力，為客戶提供無與倫比的服務和解決方案。我們非常歡迎他們加入 Shrieve 大家庭，並期待共同取得成功。」

Gilbert & Jones 創辦人兼執行長 George Gilbert 補充說：「與 Shrieve 的合作標誌著 Gilbert & Jones 翻開了激動人心的新篇章。我們一直致力於為客戶提供高品質的產品和服務。有了 Shrieve 的支持和資源，我們現有的團隊有信心將悠久的卓越服務和創新歷史推向新高。」



GILBERT & JONES



Shrieve



CALL FOR PAPERS

編輯部邀約您~

徵稿對象

- ◆ 公協會
- ◆ 產界專家
- ◆ 學界專家指導教授
- ◆ 公司廠長、品管生管專家

歡迎投稿

徵稿範圍

舉凡與螺絲、五金、工業零組件相關產業的市場分析、統計數字、法令規章、技術(製程、檢測、品管、研發、專利)、國內外商業資訊...等有所見解，或廠商新廠落成喬遷、通過認證、新機發表，或是螺絲相關協會研討會/論壇、各大專院校螺絲相關活動...等，我們都非常歡迎您投稿或與我們聯絡。

惠達雜誌旗下扣件、五金專業雜誌

- ◆ 螺絲世界雙月刊英文版
- ◆ 螺絲世界雙月刊中文版
- ◆ 螺絲世界中國國際版
- ◆ 五金、零組件、螺絲季刊
- ◆ 新興國家螺絲特刊
- ◆ 歐洲螺絲特刊



投稿&聯絡方式 (請註明編輯部收)

E-mail: design@fastener-world.com.tw
 Fax: 06-295-3939 Tel: 06-295-4000
 70843 台灣台南市育平路469號



私募資產公司 MPE Partners 宣布投資 Mid-States Bolt & Screw 公司

MPE Partners 於 2023 年 10 月 19 日宣布投資 Mid-States Bolt & Screw 公司。MPE 的投資為 Mid-States 的加速發展奠定了基礎，同時支持該公司成為行業的領導者、員工首選的雇主以及客戶的戰略合作夥伴。MPE 與 50 多年前創立 Mid-States 公司的薩默斯家族合作參與了這項交易。Mid-States 公司總裁 Scott Somers 表示：「我代表我們家族，很高興能與 MPE 合作。自從我父親 50 多年前創立公司以來，Mid-States 公司一直致力於提供優質的客戶服務，不斷取得成功。我們很高興能與 MPE 團隊合作，在維持這一項傳統的同時謀求公司下一階段的發展。」MPE 合夥人 Graham Schena 表示：「我們期待與薩默斯家族和 Mid-States 公司團隊的其他成員合作，透過持續的客戶服務和產品供應以及版圖擴張，加速公司的發展。」MPE 負責人 Nick Stender 補充說：「薩默斯家族在過去幾十年將 Mid-States 公司打造成世界一流的經銷商。我們期待幫助 Mid-States 公司加速發展，同時維持這家公司至今為止成功的文化和優良傳統。」



OneMonroe 併購 Electronic Fasteners

Monroe Engineering 最近完成了對庫存批發商 Electronic Fasteners, Inc. (EFI) 的收購。即日起，Electronic Fasteners 將更名為 Monroe EFI。根據新聞稿，兩家公司的綜合實力有望帶來更好的客戶服務、更多的產品供應和更深入的供應商合作關係。OneMonroe 是一家通過 ISO 9001:2015 認證的全球性工業製造商，提供廣泛的產品線，並在多個垂直市場中擁有由製造商和經銷商組成的多元化客戶群。這意味著現在的 Monroe EFI (電子扣件業團隊) 透過遍布全國的 OneMonroe 網絡，擴大觸及其他數千家供應商和產品。這兩家公司的運作方式將與以前一樣，但具有共享知識和產品的額外優勢，以更好服務市場。■

惠達編輯部 整理

