

惠達特搜 全球新聞

整理 / 惠達

► 協會動態 ◀

Tim Weller 當選美國建築五金 製造商協會新理事長



美國建築五金製造商協會 (BHMA) 成員2023年10月18日在加州聖地牙哥舉行的秋季大會中選出 2023-2024 年度董事會新成員。當選2023-2024 年度協會董事會成員的有：主席Tim Weller (Allegion公司)、第一副主席Justin Crotzer (dormakaba公司)、第二副主席Mark McRae (Hager Companies公司)、Mark McRae (Hager Companies 公司)、卸任主席Mark Bloom (Spectrum Brands HHI公司)。

其他新董事成員還有：Scott James (CompX International Inc.公司)、Robert Strong (dormakaba USA Inc.公司)、Ernie Mitchell (TownSteel, Inc.公司)、Dick Kreidel (ASSA Abloy Group公司)、Mark Berger (Securitech Group, Inc.公司)。

Weller 表示：「我期待看到我們共同取得的成就。隨著BHMA 成立將滿 100 周年，建築五金的安全標準比以往任何時候都更加重要。我們組織有難得的機會可以繼續成為替行業發聲的領導者。」

BHMA 新任董事會主席 Tim Weller 是 Allegion 公司法規、標準和永續發展部門經理。他擁有 40 多年的行業經驗，主要負責制定產品永續發展戰略，以滿足 Allegion 產品和解決方案的市場要求。Weller 活躍於眾多行業組織，例如：美國鋼門協會、國家防火協會、美國材料與試驗協會、美國綠色建築委員會…等。

杜景萍先生當選第21屆 台灣螺絲協會理事長

12月23日上午，台灣螺絲協會在彰化和美鎮賀山日本料理婚宴會館舉行第20、21屆理事長暨理事交接大會，來自台灣北、中、南逾100位協會會員和眷屬出席參與這重要時刻。在常務理事蔡慶裕先生的監交下以及在場所有出席會員的鼓掌見證下，由杜進發工業股份有限公司的杜景萍先生接下第21屆新理事長的重責大任，並從前理事長董紹文先生手中接下印信和互贈禮物。現場也同步介紹協會年度幹部團隊和新任理監事名單並頒發聘書。



右：杜景萍理事長

1990年成立，原名「協同螺絲聯誼會」，為了讓組織更加成熟法制化和標準化，歷經幾次變革，於2011年經會員投票通過並報請內政部正式更名為「台灣螺絲協會」，2022年統計的會員總數(含顧問)共140家。希望在所有會員協同一心下，進一步整合螺絲產業資源，並結合內政部、經濟部等官方單位的相關內外銷資訊，協助會員在業務判斷、銷售等專業知識的運用上能更精準受益。另一方面也持續推動會務數位化，舉辦兼具聯誼和專業性的活動，更重要的是在切磋經營理念和技術交流的基礎上持續讓所有會員受益。

► 產業動態 ◀

中鋼公告2024第一季盤價，棒線調漲800元

中鋼報告顯示，全球鋼鐵產業歷經一年半漫長的谷底盤旋調整，下游庫存水位已降至相對低檔，2024年第一季鋼鐵市場價

升量穩的發展態勢確立。近期煉鋼原料成本持續高漲，國際鋼價攀

升，針對2024年一月份之月盤產品適度調漲售價，以反映原物料等成本上漲；第一季之季盤產品則依照下游產業個別情況，分別予以適度對應調整。



中鋼2024年第一季內銷盤價調整金額：

項目	調整金額(新台幣/公噸)
棒線(低碳、中高碳、冷打、低合金)	+800
汽車料	+500

台灣「TCX國際碳權交易平台」上線

為協助國內企業減碳並創建公平、安全、透明化的碳權交易，由台灣證券交易所與行政院國家發展基金管理會共同投資成立的台灣碳權交易所(Taiwan Carbon Solution Exchange, TCX)「國際碳權交易平台」已於2023/12/22日正式上線，交易時間為平日上午9點到下午3點半，相關執行細則也一併公布，正式宣告台灣邁入碳權交易時代新紀元。

與其他已有碳權交易平台國家多採營利商業模式運行不同並避免市場炒作，台灣的碳權交易平台買方僅限本國法人(僅可持有、註銷和移轉並禁止轉售)，且未開放一般民眾購買，賣方則得為外國或本國法人。採預收碳權和款項的方式交易，依牌價進行零售(不同上市櫃企業股價採撮合方式，並分成賣家定價、買賣雙方協議價格或拍賣以價高者得)，交易單位為1噸CO2當量，並採美金交易。

針對賣方部分，也特別要求其上架的碳權須符合相關標準(包括：碳權核發機構應取得碳交所認可、碳權的年份需在5年內、碳權的專案也要至少滿足3項聯合國永續發展目標的要求...等)。TCX期盼透過此平台的建置能有效媒合供需，創造企業減碳誘因，進一步促進低碳生產技術及創新產業的發展。

歐盟2024年1月起開徵港口碳稅

歐盟去年計劃自2024年1月1日起將前往歐洲港口的船舶納入碳排放交易系統(ETS)計畫，預估2024年度可為歐洲帶來36億美元(約新台幣1,139億元)的碳排放補償。也就是船公司必須為在兩個歐盟港口之間航行的船隻所製造的碳排放購買碳補償；若是歐盟與非歐盟港口往來船隻，則須負擔50%的碳排放費用。

然而，包括西班牙、義大利在內的七個歐盟國致函歐盟委員會，呼籲能暫停實施此計畫，以免船公司為此避開歐洲航線，將貿易轉移到附近的摩洛哥丹吉爾港或埃及賽德港等地中海港口，這兩個港口距離歐盟海岸不到300海哩。根據航運諮詢公司最新估價，假設碳價每噸為90歐元(約新台幣3,114元)，到2024年一艘在歐洲和亞洲之間航行的貨櫃船，預估ETS費用將高達81萬歐元(約新台幣2,802萬)。

儘管ETS所費不貲，據報導指出，去年貨櫃龍頭馬士基的利潤高達300億美元(約新台幣9,497億)，ETS所產生的帳單其實與國際航運收入相比，只是九牛一毛，因此可能對終端價格產生影響不大。然而一些位於地中海沿岸的歐盟國，包括葡萄牙、希臘、賽普勒斯等國公開稱，2024年生效的ETS計畫可能將碳排放轉移至全球其他地區，且企業可能採取更長路線以避免停靠歐盟港口，甚至可能因此增加溫室氣體排放量。



加拿大對中國及台灣特定碳鋼扣件發起反傾銷再調查

加拿大邊境服務署(CBSA)已啟動重新調查以更新原產自或出口自中國和台灣的特定碳鋼扣件的正常價值和出口價格，以及原產於或出口自中國的特定碳鋼扣件的補貼金額。根據加拿大國際貿易法庭(CITT)先前的裁定，受影響的產品(海關編碼為7318110000、



長榮、陽明歐盟碳稅附加費出爐 亞洲到歐洲每20呎櫃27、24歐元

長榮海運與陽明海運及多家大型貨櫃船公司相繼通知客戶歐盟碳稅附加費徵收辦法，其中營運規模最大的亞洲到歐洲航線，長榮每箱(20呎櫃)收27歐元，陽明收24歐元，法國達飛收25歐元。在長榮公布的徵收辦法中，歐洲線回程收14歐元，地中海線去程收23歐元，回程收9美元；陽明歐洲線回程收11歐元，地中海線去程收18歐元，回程收8歐元，另冷藏櫃收費較高。回程收費都減半以上，是因為歐盟對歐洲出口貨只收50%碳稅。

歐盟去年計劃從2024年1月1日起，將海運納入ETS。ETS要求船東或委託公司購買排放配額，並將這些費用轉嫁給貨主和租家。DNV Maritime副總裁Rasmus Stute早些時候指出，對於中型航運公司來說，這可能會使他們每年承擔數百萬美元的責任。另外除了ETS，還需要考慮碳強度指標(CII)等法規對中小型航運公司經濟和財務狀況的重大影響。



7318120000、7318140000、7318150010、7318150042、7318150045、7318150049) 表列如下:

產品名稱	英制 (英吋)		公制 (毫米)	
	線徑	長度	線徑	長度
Wood screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 8"	M3 to M10	10 mm to 200 mm
Square and hex lag screws	#14 to #24 (1/4" to 0.386")	3/4 to 4"	M6 to M10	20 mm to 100 mm
Sheet metal/tapping screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 8"	M3 to M10	10 mm to 200 mm
Thread forming screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 3"	M3 to M10	10 mm to 75 mm
Thread cutting screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 3"	M3 to M10	10 mm to 75 mm
Thread rolling screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 3"	M3 to M10	10 mm to 75 mm
Self-drilling tapping screws	#4 to #24 (0.112" to 0.386")	3/8 to 3"	M3 to M10	10 mm to 75 mm
Machine screws	#4 to 3/8" (0.112" to 3/8")	3/8 to 8"	M3 to M10	10 mm to 200 mm
Flange screws	1/4"; to 5/8"	3/8 to 4"	M6 to M16	10 mm to 100 mm

希望參與此次重新調查的出口商必須在 2024 年 1 月 8 日前對加拿大邊境服務署的問卷(RFI)做出完整準確的答覆。如果出口商按時提交了所要求的資訊，並允許對資料進行核實，則該出口商將被視為合作方。相關日期的完整列表如右：

如果涉案產品出口商沒有提供足夠資訊來確定具體的正常價值，或者不允許對所提交的資訊進行核實，則將按照進口到加拿大的涉案產品出口價格的 170% 徵收反傾銷稅。同樣地，如果中國政府或中國出口商未能提供完整準確的資料以確定具體的補貼金額，補貼金額將根據《特別進口措施法(SIMA)》第30.4(2)款的規定。本身非製造商的涉案產品出口商（如：貿易公司、供應商...等）只有在其供應商/製造商有向加拿大邊境服務署提供足夠的資訊以確定正常價值、出口價格和補貼金額的情況下，才能獲得正常價值和具體補貼金額的適用。

任何尚未收到加拿大邊境服務署通知信函的進口商或出口商，如果希望對問卷作出回應，請聯繫加拿大邊境服務署官員（simaregistry-depotlmsi@cbsa-asfc.gc.ca）以獲取問卷副本。

日期	
2023/11/30	啟動重新調查
2024/01/02	進口商問卷回覆期限
2024/01/08	出口商問卷回覆期限
2024/04/08	利害關係人登記參與價格複查程序
2024/04/15	利害關係人提供書面論據
2024/04/22	利害關係人提供答辯資料
2024/05/23	完成本案價格複查

廠商動態

大成鋼投資德州鋁廠

大成鋼表示，碳鋼近期價格向上，不鏽鋼可能跟進，但要觀察到一月態勢才會比較明朗，可以確定是2024年上半年營運表現一定優於2023年下半年。大成鋼德州鋁廠擴建工程不斷進行，先是2018年10月投資3.5億美元併購美鋁德州工廠，2021年7月投資2.6億美元提高德州廠產能、且擴建第二條冷軋產線。冷軋擴建工程2023年底完工，月產能由1.8萬噸增加到3.1萬噸。另外，大成鋼先前也宣布再投資1.31億美元建置熱軋產線，三年完工，產能也能由1.3萬噸增到3.1萬噸。

子公司大國鋼銷售碳鋼、不鏽鋼、合金鋼扣件，在全美市占率超過6成，一日營業額先前是300萬美元，今年略減一成，約260到270萬美元。當地第二大的STAR公司，目前被私募公司併購，一日營業額也有70萬美元，因私募公司七年內要處置STAR，大國鋼屆時就有機會併購，毛利率還可由35%再提升3-5個百分點。

NAFCO®

豐達科技將興建馬來西亞廠

台灣航太與高階工業用扣件產品領導製造商豐達科技2023年10月27日宣布，為因應公司未來營運的發展和規畫，計畫投資馬來西亞子公司。初期預計將投資約500萬美元，專門生產汽車和航太扣件相關產品。

成立於1977年的豐達科技目前在台灣桃園和中國江蘇有兩處生產基地，馬來西亞廠落成後將可進一步提升其在汽車和航太扣件領域的產能。該公司目前也已經取得IATF 16949:2016、ISO 9001:2015、AS 9100:2016、ISO 17025、Nadcap、ISO 14001、ISO 45001、ISO 14064-1:2018、ISO 27001...等國際認證，產品品質獲許多全球客戶肯定。



日本Mitsuchi集團正與 台灣世德 討論建立 合資公司

Mitsuchi SUMEKO

Mitsuchi公司已就與台灣上櫃公司世德工業股份有限公司成立合資公司一事，進行了具體商討。經2023年10月31日召開的公司董事會決議，決定合資公司的基本方針如下，具體細節將在今後與世德正式達成協議後進行調整。

1. 合資背景

Mitsuchi在泰國、美國和中國設有製造工廠，並一直在各個地區為日本汽車零件製造商生產和銷售汽車零件。與Mitsuchi無業務關係的世德則研擬在當地為美國電動車廠生產扣件。Mitsuchi在擴大全球訂單的過程中，與世德的意向吻合。9月份雙方開始討論與Mitsuchi的田納西州生產基地MICA建立合資公司的事宜。經過反覆討論，Mitsuchi公司決定在以下框架下與世德建立合資公司，並在獲得世德正式同意後，將協調後續細節。

2. 基本方針

合資公司(以下簡稱"新公司")將由MICA公司和SUMEKO公司以3:7的比例共同擁有，並將使用MICA公司擁有的部分土地和建築物作為生產基地。新公司的場地由MICA公司租賃。新公司將是一家合資公司，並為美國的汽車製造商生產扣件。

3. 未來展望

假設交易得以實現，對Mitsuchi截至2024年6月30日的合併業績的影響將微乎其微。然而，Mitsuchi相信將有助於改善營運績效。



Brighton-Best International與 Parker Fasteners宣佈結成戰略夥伴

Brighton-Best International (BBI)公司和Parker Fasteners公司於10月10日宣佈建立戰略合作夥伴關係，合作期從2024年開始。這項合作關係將加快美國國內的交貨時間，這可能為扣件產業帶來革命性的改變。Parker Fasteners公司是一家在美國市場佔有一席之地之的製造商，已運營十多年，並以客戶為中心贏得了良好的聲譽。BBI已有近百年的經營歷史，以其全國性的高庫存量而聞名。協議的重點是促進BBI不銹鋼產品線的擴展。預計雙方的合作將支持經銷商公司擴大業務範圍，增加收入和不銹鋼產品供應。

ALLFAST[®]

FASTENING SYSTEMS

TriMas 任命 Allfast Fastening Systems 事業體新總經理

TriMas宣佈任命William "Bill" Carrigan為Allfast Fastening Systems總經理，自2023年12月1日起生效。他將直接向最近受聘擔任TriMas Aerospace董事長的Vitaliy Rusakov彙報工作。Carrigan在提升航太扣件領域的表現方面有著成功的記錄。他曾在多家領先的航太公司(包括Howmet Aerospace“前身是Arconic和Alcoa的一個部門”和Consolidated Aerospace Manufacturing)擔任運營要職。在他的職涯中，Carrigan不斷推動營收成長和業績改善，同時致力於實現卓越運營。他擁有威斯康辛大學運營管理和執行資訊系統雙學士學位。TriMas董事長兼執行長Thomas Amato表示：「Bill在航太扣件行業的業績有目共睹，他帶來了豐富的領導經驗和行業專業知識，對我們Allfast團隊和TriMas航太集團來說是非常具有價值的新成員。」

Allfast Fastening Systems是全球領先的實心拉釘和盲拉釘、盲螺栓、臨時扣件和安裝工具製造商，產品廣泛應用於航太業的所有商業、國防和通用航空生產和服務平臺。TriMas Aerospace是TriMas的第二大事業體，是一家領先的設計商和製造商，產品種類繁多，包括但不限於高精密工程扣件、軸環、盲孔螺栓、拉釘、空氣管理系統的管道和連接器，以及其他高精密工程車修零部件，主要用於航太業的重點市場。

NORD-LOCK GROUP

憑藉獨特的CE認證安全墊圈鞏固其行業 領先地位

1982年Nord-Lock集團旗下的Nord-Lock公司推出了創新楔入式防鬆技術，並迅速躍升為全球螺栓連接解決方案的市場領導者。現在，該公司再次突破宣佈其楔形安全墊圈取得CE認證。目前還沒有任何全球供應商能提供帶有CE標記的固定墊圈，Nord-Lock公司做到了，使其在建築和施工行業中處於獨一無二的地位。

CE標誌是歐盟對任何向建築和建造業供應產品的公司的要求，可確保產品符合歐盟嚴格的安全品質規定。獲得CE標誌具有里程碑意義，它強化了Nord-Lock的存在意義，也就是保護客戶投資和人員安全。這也意味著Nord-Lock已成為安全可靠的合作夥伴。Nord-Lock公司副總兼業務部門負責人Graham Souter表示：「我們很高興我們的楔形防鬆墊圈能獲得CE認證，這進一步強化了我們在工程設計方面追求卓越的承諾。這一成就證明了我們對合規性和安全性的執著追求，為我們的客戶在運營中提供了競爭優勢。」



這些墊圈都帶有 CE 標誌，其最大的好處是，任何歐盟市場上的任何建築和施工企業都可以無縫地獲得這些墊圈的著名優勢，確保在整個裝配過程中符合法規要求。Nord-Lock 墊圈的鎖固機制是利用張力而不是摩擦力，從而使螺栓連接保持緊固和安全。即使在承受劇烈振動或動態載荷時，操作人員也可以放心螺栓不會位移鬆脫。

義大利 SPECIALINSERT® 榮獲 "CHIAVE A STELLA" 獎

Specialinsert® 榮獲 2023 年「CHIAVE



A STELLA 獎項」中的「數位領域最佳技術解決方案榮譽獎」。該獎項現已舉辦到第 15 屆，開放所有位於義大利西北部皮埃蒙特區域的微小型和中小型企业申請。該獎項由義大利都靈中小企業協會 (API TORINO)、Magnetto 基金會 和《共和國報》發起，聯合信貸銀行、都靈商會和皮埃蒙特私營中小企業聯盟 (CONFAPI) 協辦，並得到都靈理工學院和都靈大學管理與經濟學院的大力支持。該倡議的重要意義在於，它旨在促進皮埃蒙特中小型企业家的發展，提高他們以負責任的方式為當地創造財富和知識的能力。

Optimas 宣佈計畫在墨西哥 Monterrey 打造扣件製造工廠

全球工業製造商/經銷商和服務提供者 Optimas Solutions 宣佈將於 2024 年下半年在墨西哥 Monterrey 開設一家冷成型製造工廠。墨西哥生產中心將補充其美國伊利諾州 Wood Dale 和英國 Droitwich Spa 的世界級扣件製造設施的不足，並延續該公司的近岸業務，以最大限度地降低供應鏈風險。

美洲區執行長 Daniel Harms 表示：「我們不斷擴大的在地化戰略使我們能夠更加靈活地為工業客戶和供應商提供製造和採購能力。」墨西哥 Optimas 副總裁兼總經理 Ricardo Alonzo Rodríguez 表示：「我們非常用心設計墨西哥工廠，確保完整複製我們在 Wood Dale 的製造業務能力，以便它們能夠有效地相互競爭。這確保了無論我們在哪裡生產扣件，客戶和供應商都可以使用相同的工程、工具、製造和品質流程。」

Optimas Solutions 是少數幾家在美國、英國和現在的墨西哥都有內部冷成型的公司之一，它補足了扣件和 C 級零件採購的全球經銷。透過與同時也是製造商的全方位服務經銷商合作，工業生產商可以利用多種採購路徑，並獲得自動補貨服務、預測分析、工程創造力、經過認證的品質管制體系和現有承運商關係的支持，以確保可靠的交付。Daniel Harms 表示：「隨著需求的波動速度不斷加快，採購專家要依賴能夠靈活滿足生產要求的業務合作夥伴。」



250 位嘉賓在印度參加 fischer 首屆國際專家論壇

11月24日，fischer 集團公司在印度舉辦了首次國際專家論壇。該家族企業與其印度子公司在首都新德里共同舉辦這次為期一天的活動。來自印度各專業媒體約 30 名記者參加了此次論壇。論壇的重點是建築業，包括地震安全、消防和標準，彙集了來自全球的專家。演講者和 250 多位來賓在座無虛席的大廳裡就未來建築趨勢、各種創新建築方法以及各建築領域連接的重要性等問題進行熱烈討論。

維也納自然資源與應用生命科學大學結構工程研究所所長 Konrad Bergmeister 教授說：「fischer 在印度舉辦了一場非常成功的論壇。它將吸引該國建築行業的關注，並肯定會增加需求。建築業、規劃工程師和科學的結合非常成功。」來自美國普渡大學的 Akanshu Sharma 教授說：「像『國際專家論壇』這樣的活動對印度及其建築業具有根本性的重要意義。fischer 將從這個論壇中受益匪淺。」

fischer 業務部門和工程部總經理 Oliver Geibig 博士向來賓介紹了 fischer 集團公司，並表示：「我非常榮幸歡迎這麼多行業專家來到印度 fischer。」印度公司總經理 Mayank Kalra 說：「在 fischer 印度，創新、責任和可靠性是建築行業的基本要求。我們的宗旨是讓客戶與我們一起實現他們的建築目標。fischer 印度技術總監 Uday Shikhare 說：「我們對 fischer 在印度舉辦的首屆國際專家論壇的迴響感到榮幸和激動。」



透過合資公司在印度開展業務

Bulten 正透過與兩個合作夥伴 Radium Fasteners Private Ltd. (Radium) 和 ZJK Precision Parts HK (ZJK) 合作成立合資公司 Bulten Radium Industries Private Ltd.，在印度開展生產業務。其驅動因素是因為電子行業國際客戶對印度製造的微型螺絲需求增加。

Bulten 總經理兼執行長 Anders Nyström 表示：「我們的目標是增加對電子行業公司的銷售，主要在微型螺絲部分。印度是這領域中持續增長的市場，因為許多國際電子產品製造商正在把更多的亞洲生產基地遷到印度。這正是我們在印度開展新業務的驅動力，我們計畫在 2024 年上半年開始生產。」

該公司將在印度西部 Gujarat 的 Jamnagar 且尚在建設的新工廠開展業務。目標在 2024 年第二季度全面投入運營，並聘用約 50 名員工。廠房將由 Bulten



Radium Industries Private Ltd.租賃，因此 Bulten 花費的投資成本有限。新成立的合資公司Bulten持有51%股份。ZJK 曾是 Bulten 在中國生產微型螺絲的合作夥伴，而 Radium 則是由一群印度扣件業的資深人士所持有。除了新成立的合資公司，Bulten還透過新收購的經銷公司 Exim Mfr & Enterprise 在印度開展業務。

深化與台供應鏈關係 Adolf Würth 舉辦2023供應商大會



在全球80多國擁有400多家公司、逾8.5萬名員工以及為各產業客戶供應扣件、工具、DIY產品、裝配材料及工業用零件、元件等超過125,000種產品的Würth集團2023年11月10日在台灣分公司的高雄左營新址舉辦大型供應商大會。

來自台灣扣件供應商的支持和合作一直都是Würth集團能年年創造穩定營收和成長的關鍵，因此Würth集團母公司多位主管、集團海外分公司與子公司的採購/品質/產品/研發部門代表、Adolf Würth GmbH & Co. KG台灣分公司總經理Andreas Dierolf、Würth Taiwan Co., Ltd.和 Würth Industry Taiwan Co., Ltd.執行長皆親自出席與在場約90家合作供應商多達250位扣件業的嘉賓互動交流。德國在台經濟辦事處處長Axel Limberg和台灣螺絲公會理事長蔡圖晉也出席這場盛會。

此供應商大會是Adolf Würth GmbH & Co. KG台灣分公司喬遷左營新址的第一場大型產業交流活動。現場不僅準備美酒佳餚，還舉辦兩場以「協助供應商導入Würth線上品質系統」和「CBAM規定、執行和影響」為題的工作坊及研討會，期盼能更加深化Würth與台灣供應鏈彼此之間的資訊交流和緊密合作。

Adolf Würth GmbH & Co. KG台灣分公司總經理Andreas Dierolf特別讚揚台灣供應商在服務、品質和創新方面都是全亞洲最好的供應商之一。他致詞時表示：「這是Adolf Würth GmbH & Co. KG台灣分公司成立11年半以來在高雄舉辦的第6屆供應商大會。特別感謝大家一直以來對Adolf Würth GmbH & Co. KG台灣分公司的支持和理解。我們雙邊合作的成功主要歸功於在場各位扣件專家的支持，持續為我們生產供應高品質扣件，而我們也能幫助各位銷售在世界各地生產的扣件產品。衷心感恩大家長久以來跟我們所維繫的夥伴關係和長久情誼。」

Würth集團表示，過去一年來受全球經濟放緩和區域戰事影響扣件業度過嚴峻的一年，但深信在與供應商的緊密合作下，將能迎來曙光。

▶ 併購資訊 ◀

Auveco收購 ClipLizard Systems擴大業務範圍

Auveco 是汽車扣件和車體維修市場的領先企業，它自豪地宣佈最近收購了總部位於印第納州的 ClipLizard Systems 公司。這一戰略舉措鞏固了Auveco在車體碰撞和噴漆、車身及設備 (PBE) 市場的地位。ClipLizard Systems因其創新性和對品質的承諾而廣受認



可，該公司專門從事採購汽車夾件和扣件，並將其經銷給 PBE 經銷商。其授權軟體解決方案 "Materials Manager" 加強了 PBE 的庫存管理。此次交易於 2023 年 11 月 1 日成功完成，標誌著兩家公司都迎來了關鍵時刻。

Auveco 執行長 Jeff Gilkinson 熱情洋溢地表示：「與 ClipLizard 的合作與我們創新和卓越服務的價值觀不謀而合。這種戰略契合將增強我們為北美客戶提供服務的能力。」ClipLizard 執行長 Ray Wilhoite 也有同感，他說：「與 Auveco 的合作使我們能夠強強聯合，為我們的管道合作夥伴提供更強大的產品和服務組合。」此次合作為 Auveco 和 ClipLizard 開闢了新的市場管道，提供了更廣泛的產品組合。兩家公司預計，利用核心最佳實踐推出新產品的機會將會增加。

Auveco 成立於 1916 年，現已發展成為汽車扣件的主要供應商，為數千家批發分銷客戶提供服務。ClipLizard 於 2003 年由 Ray Wilhoite 創立，透過其廣泛的專業夾件和扣件產品組合，滿足了車體修護廠的需求並贏得了一批忠實的追隨者。

Great Lakes Fasteners Group 併購 Frontier Fastener

The Great Lakes Fasteners Group 收購了紐約州 Buffalo 的 Frontier Fastener, Inc. 以繼續執行其快速增長計畫，為整個美國東北部地區的製造商和其他客戶提供服務。50 多年來，Frontier Fastener 一直是紐約州西部扣件行業的寵兒，為眾多領域的客戶提供服務。Frontier 專營依據客戶規格設計的特殊扣件。Paul Kramer 已在 Frontier 工作了 50 多年，從與父親一起工作開始。Paul 的職業生涯從倉庫打雜開始，一直做到董事長。



Frontier 總裁 Paul Kramer 表示：「與 Great Lakes Fasteners Group 結盟是我和 Frontier 團隊的自然選擇。Kevin 和 Great Lakes 團隊與我們一樣，都非常關心他們的客戶，我們一起分享許多成功的扣件故事。」

Kramer 補充表示：「我也很高興能夠繼續留任，並與 Great Lakes 公司一起拓展我們現有的產品和服務。」Great Lakes 經銷家族董事長 Kevin Weidinger 表示：「有時候，你只需要知道這是一個穩固的搭配，因為我們有著共同的動力和勇氣為客戶實現目標。Frontier 擁有優秀的人才、多樣化的忠實客戶群，與我們的核心價值觀完全吻合！」

Weidinger 補充表示：「我們很高興 Frontier 加入我們在 Buffalo 的螺帽和螺絲扣件團隊。」自 2023 年 12 月 4 日週一起，Frontier Fastener 與位於 Buffalo 歷史悠久的康乃狄克大街上的 Nut & Bolt Fastening Solutions 合併。Nut & Bolt 是 Kevin Weidinger 所擁有的扣件經銷集團中的

著名品牌。該集團旗下有 Great Lakes Fasteners、Nut & Bolt Fastening Solutions、Lakeshore Shore Fastener、Hodges Fastener Corporation 和 Connection Service Company。集團總部位於俄亥俄州克里夫蘭市，在俄亥俄州、紐約州、密西根州和威斯康辛州皆設有經銷和製造中心。

該聯盟努力保持經銷商的在地特色及其在社區的存在，同時利用企業的集體力量、規模和能力。客戶可享受大量標準和特殊扣件庫存，以及精益生產服務，包括配套、包裝、分裝和管理庫存計畫 (VMI)。The Great Lakes Fastener Group 總部位於俄亥俄州克里夫蘭 (特溫斯堡)，是一家全方位扣件經銷製造公司，為客戶提供全面的標準、公制和客製扣件產品組合、包裝服務和創新庫存解決方案。該集團的品質管制體系符合 ISO 9001:2015 和 AS9100 標準。

Endries 併購 Alliance Nut & Bolt



Alliance 公司由 Leon 和 Kevin Oshman 於 1978 年創立。從一開始，公司就

滿懷熱情，致力為市場提供無與倫比的客戶服務。1999 年，Kevin 買下了父親的股票，並獲得了完全的所有權，從此踏上了發展之路。如今，這種熱情、承諾和發展動力仍是 Alliance 公司的核心，公司在堪薩斯州和奧克拉荷馬州設有工廠。

Alliance Nut & Bolt 公司提供的主要服務包括供應商管理庫存、點對點管理庫存和配套解決方案。在公司工作了 20 年的 Rick Ambrosier 將繼續擔任分公司經理的領導職務。Kevin Oshman 將在過渡期繼續留在公司。Endries 是扣件和 Class-C 零件的領先經銷商，為全球 OEM 製造商和工業市場提供服務。從位於威斯康辛州的總部，以及 11 個包括美國經銷和國際性的經銷中心，為客戶提供 50 多萬個 SKU。Endries 主要透過供應商管理庫存模式運營，為其客戶管理各種工業終端市場的 C-零件。Endries 透過強大的補貨系統與客戶合作，提供產品和支援服務，這對維持生產流程至關重要。

BlackHawk 宣布整併 Big Red Fasteners

領先市場的金屬加工和其他關鍵工業產品經銷商 BlackHawk Industrial 公司宣布將 Big Red Fasteners 公司納入其扣件產品組合，大大加強了公司扣件部門的實力。透過這項舉措，BlackHawk 重



BIG RED FASTENERS

申其致力於為客戶提供最優質的扣件產品和供應鏈服務，並為北美各行各業的企業提供支援。客戶將體驗到更高的營運視覺性、更高的庫存優化水準和更快的反應速度。BlackHawk 於 2022 年收購了 Big Red Fasteners，作為其長期發展計畫的一部分。今日的變化是該公司在致力向新舊客戶提供扣件這條核心產品線方面邁出的另一步。

