

美洲新聞

新聞提供：John Wolz，FIN 編輯 (globalfastenernews.com)
Mike McNulty，FTI 副總裁兼編輯 (www.fastenertech.com)

美國製造業擁抱「策略性」回流



業挺過日常供應的中斷，現今更短的運輸時間與減少的變數，使得在地供應鏈更具吸引力。

但風險依舊存在。Hanson說，製造業回流是一項「艱難的計算，需要將長期控制與關稅規避與投入成本上升帶來的殘酷現實進行權衡」。大多數製造商採用混合供應鏈模式，Hanson稱之為「策略性回流」。他解釋：「這代表關鍵生產維持在自家廠內完成，同時從友好市場採購通用零件，透過自動化抵銷較高成本或人力短缺，並縮短部分供應鏈，同時多元化其他供應鏈。」

製造業顧問 Kip Hanson 表示，隨著中國進口產品需支付高達 145% 的關稅，對美國產業而言，製造業回流變得刻不容緩。對於中小型製造商來說，競爭環境正開始向他們有利的方向傾斜。疫情期间企

此回流倡議的創辦人 Harry Moser 回憶，2017 年回流消息激增，但隔年由於關稅政策反覆，商業反覆無常，熱潮消退。「我們都記得當初川普對鋼鐵進口徵稅的情形，」Moser 說。「現在美國鋼鐵價格約比墨西哥或中國高出三分之一。」

部分美國扣件廠商受惠於這些進口關稅，Prairie Rivet 就是典型例子。該公司成立於 1957 年，總部位於威斯康辛州 Markesan，長期為經銷商和 OEM 廠生產依圖紙要求的鉚釘。公司在 LinkedIn 發文指出：「關稅改變了計算方式，我們最近的報價與海外相比差異在 10% 以內，考慮到運費、現金流及可靠性，整體成本優勢轉向在地。」

此消息正值美國商務部預計宣布汽車製造商關稅減免之際。該計劃將延長汽車零件較低的進口關稅五年。這對面臨先前零件、鋼鐵和鋁材關稅帶來成本提升的福特、通用等企業而言，是一項勝利。

加拿大可能延長亞洲扣件關稅

加拿大邊境服務局 (CBSA) 發布了第四次對來自中國的碳鋼扣件反傾銷及反補貼措施，以及對來自台灣的同類商品反傾銷措施的日落複審最終裁定。

CBSA 認定，如果現行措施到期，相關產品的傾銷和補貼行為很可能會繼續或重新出現。加拿大國際貿易法庭 (CITT) 將進行調查，評估這些措施的終止是否可能對加國產業造成損害，並將於 2026 年 3 月 11 日前公布決定。



Canada Border Services Agency Agence des services frontaliers du Canada



TriMas 出售扣件業務部門

TriMas同意將其航太扣件部門以全現金價格14.5億美元出售給產業投資公司Tinicium。該價格相當於2025年第三季過去12個月(LTM)調整後息稅折舊攤銷前利潤(EBITDA)約18倍的企業價值倍數。

總部位於加州工業城的TriMas Aerospace設計並生產航空用扣件、固定圈、盲栓、鉚釘、空氣管理系統的管道和連接件，以及其他加工零件和組件。

過去12個月營收約3.74億美元，擁有9座製造工廠，員工約1,250人。旗下品牌包括Monogram Aerospace Fasteners、Allfast Fastening Systems、Mac Fasteners、RSA Engineered Products、Weldmac Manufacturing、Martinic Engineering及TFI Aerospace。該交易預計於2026年3月底前完成。



私募股權公司買下 Novaria 集團

《華爾街日報》報導，KKR已同意以22億美元現金，將供應高規格零件給波音、空中巴士及其他國防主要承包商的Novaria集團出售給Arcline投資管理公司。

自2020年收購Novaria以來，KKR規模已增至三倍，完成了13項附加收購，包括：位於加州Commerce的Sky Aerospace Products、紐約的John Hassall, Inc.、Fastener Specialty, Inc.、俄亥俄州及加州的Long-Lok Fasteners、洛杉磯的Space-Lok、阿肯色州的ESNA、德州的Fitz Aerospace、加州的The Young Engineers及俄亥俄州的Hohman Plating。總部設在德州的Novaria集團為航太及國防產業提供扣件及其他產品。《華爾街日報》指出，隨著地緣政治緊張升溫、回流需求增加，以及國防部持續投資，私募股權公司正瞄準高利潤、分散且具成長與韌性的供應鏈。



ARaymond 重組美國營運據點



ARaymond Tinnerman正在重新組織其美國和加拿大據點，以簡化組織架構、提升靈活性，並加強滿足不斷變化客戶需求的能力。此過程包括關閉位於肯塔基州的扣件工廠，並在底特律附近設立新的集中配送中心。

Flemingsburg廠將於2026年4月開始關閉，12月全面停止營運，屆時將有112名員工失業。公司將關廠歸咎於「市場現實的不利狀況—包括產能利用率、客戶需求變化及營運成本壓力」。執行長Ramesh Gaddam表示：「作為一家已經傳承至第六代的家族企業，我們對於關閉這座具有歷史意義的工廠深感遺憾，因為我們已與員工及Flemingsburg社區建立了堅固且珍貴的關係。」ARaymond在北美擁有五座工廠，共有700多名員工，並計劃於2026年第一季在底特律附近開設新的美國與加拿大配送中心。ARaymond成立於1865年，總部位於法國，在全球25個國家聘用8,000名員工。

私募股權公司收購 SouthernCarlson

扣件及工具供應商Southern Carlson, Inc.已由位於洛杉磯的私募股權公司Truelink Capital從日本京瓷公司手中收購，交易條款未對外透露。Southern Carlson成立於1947年，總部設在內布拉斯加州，經營八個配送中心和115家本地門市，庫存67,000個SKU，服務50,000名專業客戶。Southern Carlson於2019年被京瓷收購。

執行長Andrei Militaru表示：「這筆交易標誌著Southern Carlson開啟令人振奮的新篇章。我們感謝京瓷過去六年來的支持與所有權，期間我們實現了強勁成長，並擴展了新的客戶群。」Southern Carlson未來將轉型為獨立公司。



SouthernCarlson®
Fastening. Packaging. Service.



Grainger 退出英國市場

Grainger已同意將其位於英國的Cromwell業務出售給私募股權公司AURELIUS。早在九月，Grainger就宣布關閉其Zoro英國業務。執行長D.G. Macpherson表示：「過去十年，我們努力專注於那些能為我們帶來最大長期影響的地區。我們依然透過北美的高接觸解決方案模式，以及美國和日本的一站式自由採購業務來致力提供服務。」



AFC Industries 推出 AFC Tooling 及 AFC Aerospace & Defense 品牌

美國俄亥俄州西切斯特市的AFC Industries是領先的自動販賣管理、方案及配送解決方案供應商，推出了兩個全新事業品牌：AFC Tooling及AFC Aerospace & Defense。這些新品牌將多個備受推崇的傳統業務整合在受關注的旗幟之下。

AFC Tooling整合了Cline Tool及PF Markey，這些合併的公司擁有數十年切削工具、自動販賣解決方案及先進服務的專業經驗。AFC Tooling定位為市場領導者，致力協助製造商提升效率與績效。AFC Aerospace & Defense則整合了AFC在航太及國防領域的擴展，將MTI、CIF、CGG及Askew Marine匯聚於統一品牌，專注支持商業及國防市場。這些新品牌身份是AFC為市場帶來明確定位的努力之一，透過將收購業務整合於統一集團，同時保持在地專業與服務。



美國扣件產業聯盟 (FIC) 推出新網域及全新網站

美國扣件產業聯盟 (Fastener Industry Coalition, FIC) 宣布推出全新網域及重新設計的網站，展現現代化外觀並擴充功能，服務會員及整個產業。現任FIC主席Bob Baer表示：「網站已更新，反映出現代化風貌，並新增多項功能，使用戶更容易連結並獲取最新資訊。」

重新設計的網站提供直達各FIC會員協會活動行事曆的入口，成為扣件產業新聞和活動的一個便捷集中地。訪客還可以找到現任董事會成員的LinkedIn連結、專門的聯繫資訊頁面，以及關於「FIC社群媒體影響力獎」的資訊與簡易線上提名表單。

Baer補充說：「我們將持續優化更新後的網站，提升流量，同時為會員與更廣泛的扣件社群帶來更大價值。」



中金科工業與 Chaince Digital 宣布策略合作夥伴關係，擬建美國製造工廠

中國精密扣件、結構零件及其他精密金屬零件製造商中金科工業與Chaince Digital控股公司簽訂策略合作框架協議，將共同在美國建設一座服務於人工智慧、半導體、電子、汽車及其他產業的精密零組件研發與製造超級工廠。根據框架協議，雙方將透過自有資金與外部募資的組合，投資多個項目，總投資預計高達2億美元。規劃中的超級工廠將專注於高價值精密及硬體零件，不包含受管制的半導體領域，如：晶圓製造、晶片設計或先進封裝…等。中金科工業及Chaince Digital將在美國德拉瓦州成立合資企業，作為擬建製造工廠的營運主體。



ZJK Industrial Co., Ltd.



DIGITAL NASDAQ: CD



Cordova Bolt 慶祝五十周年：扣件、家庭、持續前進



今年，Cordova Bolt Inc.慶祝成立50周年，這是少數公司能夠達成的里程碑，更難得的是創立時的核心價值仍然保存完好。Cordova Bolt於1975年由Moses E. Cordova及其妻子Rachel Verrinda Cordova創立。Moses是一名美國海軍無線電操作員，也是南科羅拉多一名煤礦工人的兒子，他憑藉堅韌不拔的精神建立了事業。他連續30天每天打電話給一家鋼鐵公司老闆，直到被錄用為止。Rachel擁有會計專業知識，在早期扮演了關鍵角色，她在撫養家庭後重返商界，協助建立公司的財務和營運體系。

如今Cordova Bolt有一座庫存數百萬磅扣件的倉庫，服務全美50個州，並將產品出口至全球。其銷售團隊以達成他人無法完成的交付而聞名。結構用扣件仍是Cordova的核心業務，這些扣件被用於支撐全國一些最具代表性的地標建築—包括SoFi體育場、迪士尼音樂廳、Buena Vista Towers、威尼斯渡假村、橋梁、醫院等。■

 **FASTENER**
WORLD
www.fastener-world.com

JOIN US

翻轉同業舊有 宣傳模式


準確開發

集結全球買家資料庫，
產品訊息直達買家手中。


多方拓展

實體雜誌配合電子書、
電子報同步發行，超過
70,000位買主曝光。


品牌經營

贈送全球採購網平台公
司頁面持續曝光，享關
鍵字&產品無限上傳。


後勤商機

獨享買與賣平
台商機開發，坐擁
最新採購訊息。

